

あいづ“まるごと”ネット会員の皆様へ

## 【あいづ“まるごと”ネット通信 No.111 (2021.5.12)】

チラシ等はメール会員のみお送りしています。FAX 会員で必要な方は事務局までご連絡ください。

\*-----\*

### 1 オンラインストアで販売する事業者の募集

農産物流通課では、オンラインストアへの新規出店者への支援、出店・出品者のスキルアップを図るセミナー等を実施します。それぞれ応募フォームからお申し込みください。

→ <https://www.pref.fukushima.lg.jp/sec/36035a/onlinestore.html>

#### 【出店・出品者の募集】

- ・申込期限：令和3年5月7日（金）より随時（新規出店者への助成は定員に達し次第終了）

#### 【オンラインストア活用セミナー2021】

- ・日時：令和3年6月1日（火）13時～17時20分
- ・申込期限：令和3年5月30日（日）まで

【問合せ先】オンラインストアによる販売促進業務事務局（(株)イダテン内）

電話 024-529-7187（平日 10～17 時） メール [pridebin@idatens.co.jp](mailto:pridebin@idatens.co.jp)

### 2 ふくしまプライド。農林水産物×飲食店マッチング商談会

別添 チラシ

農産物流通課では、新たな食材調達先の模索に熱心な首都圏の外出企業・飲食店（居酒屋やレストラン等）とのオンライン商談会を開催します。事務局が事前セミナー・オンライン商談会当日のサポートを行います。

→ <https://www.pref.fukushima.lg.jp/sec/36035a/41030a.html>

【日時】令和3年9月8日（水）10時～17時

【定員】30社（応募者多数の場合は選考）

【事前セミナー】令和3年6月30日（水）、7月15日（木）、8月25日（水）

【応募締切】令和3年5月25日（火）17時まで

【問合せ先】ふくしまプライド。マッチング商談会事務局（アートオフィスプリズム内）

電話 045-401-0911（平日 10～18 時）

### 3 ふくしまの未来を育む森と住まいのポイント事業における交換商品の提供事業者の募集

県では、県産木材を使用し住宅を建てる方へ県産農林水産物等と交換できる「ふくしまの未来を育む森と住まいのポイント」を交付しています。このポイントとの交換商品を提供する事業者を募集します。

→ <http://www.fmokuren.jp/publics/index/54/>

【募集期間】令和3年5月21日（金）まで

【問合せ先】福島県木材協同組合連合会 電話 024-523-3307

## 4 農福連携技術支援者育成研修

農林水産省では、農福連携を現場で実践する手法を具体的にアドバイスできる専門人材を育成するため、農林水産研修所つくば館水戸ほ場で研修を実施します。

→ <https://www.maff.go.jp/j/press/nousin/kouryu/210506.html>

## 5 【注意】令和3年6月1日から HACCP が義務化されます！

令和3年6月1日から、「HACCP（ハサップ）」に沿った衛生管理が原則すべての食品等事業者に制度化されます。

県では、厚生労働省から示された業種別手引書を基に、放射性物質管理を組み入れ、より分かりやすい内容に整理した独自の衛生管理手法「ふくしま HACCP」を構築し、その導入手引書を作成しています。

→ <https://www.pref.fukushima.lg.jp/sec/21045e/fukushimahaccpteiki.html>

また、パソコン、スマートフォンなどでふくしま HACCP を手軽に導入できる支援ツール「ふくしま HACCP アプリ」を開発し、公開しています。

→ <https://fukushima-haccp.com/>

HACCP について、ご不明な点は管轄の保健所へお問い合わせ下さい。

- ・会津保健福祉事務所（会津保健所）衛生推進課食品衛生チーム 電話 0242-29-5516
- ・南会津保健福祉事務所（南会津保健所）衛生推進課 電話 0241-63-0308

～「こんな情報取り上げて欲しい！」を募集しています。事務局までお気軽にお寄せください～

\*-----\*-----\*-----\*-----\*\ 会津・南会津地域産業6次化 / \*-----\*-----\*-----\*-----\*

あいつ“まるごと”ネット事務局（配信担当：会津農林事務所企画部 主事 菅野）

【メール】 [aizu-marugotonet@pref.fukushima.lg.jp](mailto:aizu-marugotonet@pref.fukushima.lg.jp)

【Web ページ】 <http://www.pref.fukushima.lg.jp/sec/36240a/marugotonet.html>

【Instagram】 <https://www.instagram.com/aizumarugotonet/>

【Twitter】 <https://twitter.com/aizumarugotonet>

〒965-8501 会津若松市追手町 7-5 会津若松合同庁舎内

- ・会津農林事務所 企画部 TEL 0242-29-5369 FAX 0242-29-5389
- ・会津地方振興局 企画商工部 TEL 0242-29-5292 FAX 0242-29-5228

〒965-0004 南会津郡南会津町田島字根小屋甲 4277-1 南会津合同庁舎内

- ・南会津農林事務所 企画部 TEL 0241-62-5252 FAX 0241-62-5256
- ・南会津地方振興局 企画商工部 TEL 0241-62-5207 FAX 0241-62-5209

\*-----\*-----\*-----\*-----\*-----\*-----\*-----\*-----\*-----\*-----\*-----\*-----\*

WEB  
商談会

チャレンジ

新しい時代に向けて、  
プレゼンスキルを学んでチャレンジ!!

ふくしまプライド。

できることは、  
実現する  
ふくしま

# 農林水産物 × 飲食店 マッチング商談会

主催 福島県

## 参加事業者募集

福島県の魅力的な農林水産物を取り扱う生産者・加工販売業者の皆さんと  
新たな食材調達先の模索に熱心な首都圏の外食企業・飲食店(居酒屋やレストラン等)の方々をつなぐ商談会。  
事務局が事前研修・商談当日のサポートを行いますので、  
みなさまの積極的な参加お申し込みをお待ちしております。

メリット

### 参加して得られるもの

- 1** 首都圏等の外食企業バイヤーとの  
充実した商談の機会  
首都圏の外食企業を中心としたバイヤーと、参加事業者の方々との相性を、コンサルタントが事前に精査しながらマッチングして構成する、成約率を高めた戦略的な商談会。
- 2** 事前セミナーで  
プレゼンスキルを学び本番に挑める  
バイヤーへのPRやプレゼンのスキルをワークショップ形式で学べる事前セミナーを全3回開催。今後にも大いに役立つ営業スキルを習得する絶好のチャンス。
- 3** WEB商談の経験を積み  
新時代のコミュニケーションを習得  
WEBを利用したミーティング経験を重ね、リモートでのコミュニケーションで臨機応変な対応ができる能力を身につける。
- 4** WEB商談会では  
1参加事業者あたり3商談以上を予定

対象

福島県産農林水産物及び、その加工品を取り扱う生産者・加工販売事業者等で、WEB商談による販路の開拓を目指す方

定員

**30社** (応募者多数の場合は選考となりますのでご了承ください)

参加費

**無料** ※商品サンプルなどは一部補助あり

応募締切

令和3年 **5月25日(火)** 午後5時まで

予定  
バイヤー

**首都圏等の外食企業50社**

応募  
方法

特設サイトで配布された応募様式(Excelファイル)に入力し、専用フォームから応募  
\*詳しい応募方法は裏面をご確認ください\*

事前  
セミナー

全3回

日時

令和3年  
第一回 **6月30日(水)**  
午後2時～3時30分  
テーマ:外食動向について

第二回

令和3年  
**7月15日(木)**  
午後2時～3時30分  
テーマ:商品開発と売込み方

第三回

令和3年  
**8月25日(水)**  
午後2時～4時  
テーマ:営業力強化、事前説明会

WEB商談に向けた、事前説明会を、練習も兼ねてWEB上で実施。パソコンが苦手、WEB商談に不安、といった方には事務局スタッフがサポート!!  
\*8月のセミナーは商談会直前の説明会を兼ねるので必ずご参加ください \*各回のテーマは予定のため変更する場合があります

本番

WEB  
商談会

日時

令和3年 **9月8日(水)** 10時～17時

開催

**WEB商談** インターネットでの商談会です  
事務局が事前にマッチングした商談相手とリモートで商談を行っていただきます(事務局同席)  
パソコンが苦手、WEB商談に不安、といった方には事務局スタッフがサポート!!

参加事業者と  
バイヤーが  
リモートで行う

# 参加申し込みについて

\*時間や内容は変更になる場合があります\*

日程	日時	時間	区分	内容
	令和3年 <b>9月8日(水)</b>	10時~17時	WEB商談会	・個別商談 ・バイヤー:飲食店のシェフ、仕入れ権限者、仲卸業者等 (飲食企業)

## 各種サポート

- ①商談前に全3回の参加事業者合同オンライン商談研修の実施
- ②個別オンライン商談練習の実施
- ③各種ツール作成支援



営業用の  
ツール作成支援も!!

## 参加条件

- (1) 飲食店へ食材供給を目指す方
- (2) 福島県内に本社、事業所等を置く団体・企業又は個人  
(※団体・企業については商品出荷に関して権限のある者を参加させること)
- (3) マニュアルの作成や商談会終了後のアンケートに協力できること
- (4) WEB商談環境が整っていること(カメラ・マイク機能付きのパソコン、インターネット環境)※貸会議室に集合し、サポートしながら商談実施も可
- (5) 食品衛生法、不当景品類及び不当表示防止法、計量法等関係法規に違反しないもの

※応募者多数の場合は選考となりますのでご了承ください(選定基準はバイヤーニーズや業務用商材への対応の可否など)

申込期限 **令和3年5月25日(火)午後5時**

## 申込方法

- ① 本商談会の特設WEBサイトから申込シート(FCPシート)をダウンロードしてください

→ <https://www.fukushima-pride-business-mtg.com/supplier-entry>



- ② 次の2つを用意

参加申込  
・必要事項を入力した(①でダウンロードした) FCPシート  
・アピールしたい品物や設備などの画像ファイル(4点まで)

- ③ 応募フォームにアクセス

→ <https://prism.tayori.com/f/f-matching-s>



応募フォームの必要事項を入力し

②で用意したエクセルファイルとアピール用の画像をアップロードしたら

**内容を送信**

をクリックして、申込完了となります

## お問合せ

応募フォーム以外に会社案内パンフレット等を資料として送付希望の場合

郵送先: 〒221-0802 神奈川県横浜市神奈川区六角橋1-4-14-1F

ふくしまプライド。マッチング商談会 事務局 (アートオフィスプリズム内)

担当 サッポロビール株式会社 池上実果 電話045-401-0911

(電話受付 平日:10:00~18:00\*対応可能スタッフが不在の場合は折り返しのご連絡とさせていただきます)